



TECNICAS REUNIDAS

**RESULTADOS AÑO
Enero – Diciembre 2015**

ÍNDICE:

- 1. Principales magnitudes**
 - 2. Cartera**
 - 3. Cuenta de resultados consolidada**
 - 4. Balance consolidado**
- ANEXO: Comunicaciones a la CNMV**

Cuentas Anuales del ejercicio 2015 auditadas por Price Waterhouse Coopers

1. PRINCIPALES MAGNITUDES

Principales Magnitudes 2015

- Cifra de adjudicaciones de € 6.662 millones, en máximos históricos
- Cartera de €12.136 millones, un 44% superior a la de diciembre 2014
- 33% de crecimiento en ventas hasta los € 4.188 millones
- Resultado Operativo de €86 millones y Beneficio Neto de € 60 millones
- Balance sólido: Posición de caja neta de € 533 millones a 31 de diciembre 2015

Guidance 2016:

- Ventas dentro de un rango de entre €4.300 millones y €4.600 millones, superior a la cifra record de 2015
- Margen EBIT en torno al 4%
- Continuidad en la distribución de dividendos

Los resultados del año 2015 están en línea con el avance de resultados, publicado del 15 de febrero de 2016. La inestabilidad global del sector del petróleo y el gas está impactando en la inversión mundial hasta unos niveles nunca vistos en los últimos 30 años. Sin embargo, Técnicas Reunidas (TR) incrementó su cartera un 44%, hasta los € 12.136 millones, a 31 de diciembre de 2015. Las adjudicaciones, por un valor de € 6.662 millones, incluyen importantes proyectos para grandes clientes, en regiones y con tecnologías bien conocidas por Técnicas Reunidas. Las ventas crecieron un 33%, hasta los € 4.188 millones. Sin embargo, el EBIT y el Beneficio Neto recogen un sobrecoste extraordinario en el proyecto de la mejoradora de Alberta en Canadá, tal como se anunció en el reciente avance de resultados. En el último trimestre, la posición de caja neta creció más de un 50% hasta los € 533 millones.

Juan Lladó, Consejero Delegado de Técnicas Reunidas, manifestó:

“En 2015, hemos entregado los proyectos de Tüpras, Lukoil, Shah, Total, Gran Chaco, Pertokemya, Kemya y la primera unidad de Sadara, sumando entre todos casi USD 7.000 millones. Todos estos proyectos se ejecutaron a satisfacción de nuestros clientes, contribuyendo a realzar el prestigio de nuestra marca entre los grandes clientes, que continúan eligiendo a Técnicas Reunidas para realizar sus principales inversiones.

En relación a la ejecución del proyecto de la mejoradora para CNRL, nuestro compromiso es terminar el proyecto de acuerdo con los términos acordados en el contrato. El impacto del sobrecoste extraordinario de este proyecto ha sido reconocido en 2015 y hemos implantado las medidas necesarias que nos permitan entregar la planta a CNRL el próximo mes de junio de 2016.

Aún en el escenario actual de precios del petróleo, Técnicas Reunidas ha resultado adjudicataria de nuevos proyectos por valor de € 6.662 millones. Los altos niveles de cartera aseguran la visibilidad de ingresos para 2016 y 2017.

Además, confiamos en la solidez de la cartera. Actualmente, más del 60% de la misma está concentrada en Oriente Medio, una región que conocemos muy bien, y con clientes y tecnologías con las que nos sentimos cómodos.

Mantendremos una política selectiva en la presentación de ofertas, enfocándonos en proyectos rentables en los que se pueda añadir valor a nuestros clientes. Ante las difíciles condiciones que plantea el mercado, nos apoyaremos en nuestras reconocidas capacidades de ingeniería y de gestión de proyectos, para ayudar a nuestros clientes a optimizar y ser más eficientes en sus inversiones.

Nuestra diversificación tanto geográfica como por producto nos permite optar a más oportunidades y mantener nuestro foco estratégico en un crecimiento rentable en beneficio de nuestros grupos de interés”.

2. CARTERA

	Proyecto	País	Cliente	Entrega Estimada
Refino y Petroquímica	Al Zour refinery	Kuwait	KNPC	2019
	Complejo petroquímico Westlake	US	Sasol	2018
	Parque Industrial Heroya	Noruega	Yara Norge AS	2018
	Refinería RAPID	Malasia	Petronas	2018
	Refinería Talara	Peru	Petroperu	2018
	Sturgeon refinery	Canada	North West Redwater Partnership	2017
	Refinería Star	Turquía	SOCAR	2017
	Refinería Jazan	Arabia Saudita	Saudi Aramco	2017
	Refinería Amberes	Bélgica	Total	2016
	Unidades de refino Cochabamba y Santa Cruz	Bolivia	YPFB Refinación SA	2016
	Proyecto NAT	Australia	Yara Int./Orica Lim./Apache Corp.	2016
	Refinería Minatitlán	Mexico	Pemex	2016
	Sadara	Arabia Saudita	Saudi Aramco/Dow Chemical	2016
	Refinería Volgogrado*	Rusia	Lukoil	-
Kemya*	Arabia Saudita	Sabic/Exxon Mobil	-	
Petrokemya*	Arabia Saudita	Sabic	-	
Upstream y Gas	Fadhili	Arabia Saudita	Saudi Aramco	2019
	GT5	Kuwait	KNPC	2019
	GASCO	Emiratos Árabes Unidos	ADNOC/Total/Shell	2018
	Campo Hail	Emiratos Árabes Unidos	ADOC	2017
	GICC Jazan	Arabia Saudita	Saudi Aramco	2017
	Arenas bituminosas	Canada	Canadian Natural Resources	2016
	Offshore Perla	Venezuela	Repsol/Eni	2016
	Campo de gas Touat	Argelia	GDF Suez / Sonatrach	2016
Energía	Turów	Polonia	Polska Grupa Eneretyczna	2019
	Fort Hills	Canada	Suncor/Total/Teck	2017
	Nodo Energetico del Sur	Peru	Enersur	2016
	Los Mina	República Dominicana	AES Dominicana	2016
	Ashuganj	Bangladesh	Ashuganj Power Station Company	2016

* Proyecto en fase de comisionado o realizando servicios de puesta en funcionamiento de la planta

Cartera a 31 de Diciembre de 2015

A finales de diciembre de 2015, la cartera de pedidos de Técnicas Reunidas alcanzó un nuevo récord de € 12.136 millones, frente a € 8.412 millones al cierre del año 2014, lo que representa un incremento anual del 44%.

Los proyectos de petróleo y gas representaron un 97% del total de la cartera, mientras que a la división de energía le correspondió un 3%.

La cifra de contratación del año 2015 fue de € 6.662 millones, la mayor cifra alcanzada por la compañía. Los principales proyectos adjudicados durante el año fueron los siguientes:

- El proyecto de Fadhili para Saudi Aramco en Arabia Saudita
- El proyecto GT5 para KNPC en Kuwait
- La refinería de Al Zour para KNPC en Kuwait
- El proyecto de gas para GASCO en Abu Dhabi

- El desarrollo del campo de Hail para ADOC en Abu Dhabi
- El proyecto de petroquímica de ingeniería y aprovisionamiento para Sasol en EEUU

Adjudicaciones del cuarto trimestre:

- La multinacional SASOL adjudicó a Técnicas Reunidas un contrato para la construcción de las plantas de alcohol de guerbet y de etoxilación (ETO) del complejo petroquímico Lake Charles de SASOL en Westlake, Luisiana. Este es un contrato de ingeniería y aprovisionamiento, con apoyo en la construcción de las dos plantas. El importe del contrato es de € 150 millones aproximadamente, con un calendario estimado de ejecución de 30 meses.
- Abu Dhabi Oil Company Limited (ADOC), adjudicó a Técnicas Reunidas un contrato para la producción temprana de crudo en la isla de Mubarráz y sus alrededores, en las proximidades de Abu Dhabi. El contrato fue adjudicado bajo la modalidad llave en mano por un valor aproximado de USD 310 millones y un plazo de ejecución de 20 meses. El proyecto comprende trabajos onshore desarrollados en las islas de Mubarráz y Hail, y trabajos offshore que incluyen la construcción de un corredor submarino con tres tuberías y un cable de fibra óptica que comunica dichas islas.
- Saudi Aramco adjudicó a Técnicas Reunidas la ejecución de dos contratos llave en mano para la planta de gas de FADHILI. Los proyectos serán desarrollados cerca de la ciudad de Al Jubail, foco industrial más grande de Oriente Medio. TR llevará a cabo todos los servicios de ingeniería de detalle, las compras y suministros de equipos y materiales, la construcción de las plantas y el apoyo durante el proceso de puesta en marcha de las unidades. El paquete No.1 consiste en las instalaciones de recepción y procesamiento de gas y el valor del contrato es cercano a los 2.000 millones de dólares. El paquete No.2 consiste en las interconexiones y las instalaciones de servicios auxiliares; este contrato asciende a cerca de 1.000 millones de dólares. Se prevé que estas instalaciones entrarán en operación en 2019. La planta de gas de FADHILI tendrá una capacidad total de más de 70 millones de metros cúbicos al día. El propósito del Programa de Gas FADHILI es satisfacer la demanda energética nacional y para reducir la quema de combustibles líquidos en las plantas de generación eléctrica.

Proyectos de ingeniería FEED y de I+D en 2015

La compañía realiza numerosos estudios conceptuales, estudios de viabilidad y de ingeniería de diseño FEED (Front End Engineering and Design) que no son anunciados individualmente. Estos proyectos son de crucial importancia para fortalecer las relaciones con los clientes y para mantener un posicionamiento líder en referencias técnicas y tecnológicas. La compañía está dirigiendo su estrategia a

desarrollar más proyectos de este tipo. A su vez, TR participa en diferentes proyectos de Investigación y Desarrollo de nuevas tecnologías.

Los principales proyectos FEEDs, estudios conceptuales y de I+D adjudicados en 2015 fueron:

- El proyecto BUTANEXT: proyecto de I+D en el TR desarrolla un innovador proceso de pretratamiento de biomasa lignocelulósicas para la producción de biobutanol.
- El proyecto CIEN 3R2020: proyecto de I+D que implica desarrollo de procesos hidrometalúrgicos para la recuperación de metales de corrientes de origen industrial y urbano con elevado contenido metálico.
- El proyecto CIEN ESTEFI: proyecto de I+D, en el que TR participa desarrollando una tecnología de almacenamiento energética basada en baterías de flujo Níquel-Zinc para su aplicación en redes de transporte intermodal.
- Servicios de ingeniería de ácido nítrico en Rusia, China y Argentina.
- Ampliación de los estudios de Golpe de Ariete, de las líneas de carga y descarga de buques para Enagas en Barcelona, Cartagena y Huelva.

3. CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA

CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA Enero - Diciembre	Año 2015 € millones	Año 2014 € millones	Var. %
Ingresos Ordinarios (Ventas)	4.187,9	3.149,2	33,0%
Otros ingresos	7,5	4,8	
Ingresos totales	4.195,4	3.153,9	33,0%
Aprovisionamientos	-3.019,9	-2.059,1	
Costes de Personal	-543,9	-495,3	
Otros gastos de explotación	-526,3	-429,8	
EBITDA	105,3	169,6	-37,9%
Amortización	-19,3	-12,1	
EBIT	86,0	157,6	-45,4%
Resultado financiero	1,5	8,6	
Resultado por puesta en equivalencia	-5,2	-0,5	
Beneficio antes de impuestos	82,3	165,7	-50,3%
Impuesto sobre las ganancias	-22,2	-31,3	
Beneficio del Ejercicio	60,2	134,5	-55,2%

3.1 INGRESOS ORDINARIOS

DESGLOSE DE INGRESOS Enero - Diciembre	Año 2015 € millones	%	Año 2014 € millones	%	Var. %
Petróleo y Gas	3.744,4	89,4%	2.921,6	92,8%	28,2%
Generación de Energía	320,8	7,7%	139,6	4,4%	129,8%
Infraestructuras e Industrias	122,7	2,9%	88,0	2,8%	39,5%
Ingresos Ordinarios (Ventas)	4.187,9	100%	3.149,2	100%	33,0%

En 2015, las ventas netas crecieron un 33,0% hasta los € 4.187,9 millones, como resultado de la ejecución de cartera.

Petróleo y Gas: Los ingresos de esta división crecieron un 28,2% y alcanzaron € 3.744,4 millones en 2015. Los ingresos de petróleo y gas representaron la gran mayoría de la facturación, apoyadas por la división de Refino y Petroquímica que es la actividad con mayor contribución.

- **Refino y Petroquímica:** Los proyectos que más contribuyeron a las ventas fueron los siguientes: Volgograd para Lukoil (Rusia), Talara para Petroperu (Peru), STAR para SOCAR (Turquía), RAPID para Petronas (Malasia), y Jazan para Saudi Aramco (Arabia Saudita).
- **Producción y Gas Natural:** Los proyectos que más contribuyeron a la facturación fueron: GT5 para KNPC (Kuwait), el proyecto de Jazan de GICC para Saudi Aramco (Arabia Saudita), el proyecto de la mejoradora para CNR (Canadá) y Touat para GDF Suez/Sonatrach (Argelia).

Generación de Energía: Las ventas de la división de energía crecieron desde € 139,6 millones en 2014, hasta € 320,8 millones en 2015. Esta mejora fue debido a una mayor contribución de los nuevos proyectos adjudicados en 2014. En 2015, los proyectos con mayor contribución a las ventas fueron: el ciclo combinado de Los Mina para AES Dominicana (República Dominicana), la planta de cogeneración para Fort Hills (Canadá) y el ciclo combinado para Ashuganj Power Station Company (Bangladesh).

Infraestructuras e Industrias: en 2015, los ingresos de esta división crecieron un 39,5% hasta € 122,7 millones.

3.2 BENEFICIO OPERATIVO Y BENEFICIO NETO

BENEFICIO OPERATIVO Y NETO Enero - Diciembre	Año 2015 € millones	Año 2014 € millones	Var. %
EBITDA	105,3	169,6	-37,9%
<i>Margen</i>	2,5%	5,4%	
EBIT	86,0	157,6	-45,4%
<i>Margen</i>	2,1%	5,0%	
Beneficio Neto	60,2	134,5	-55,2%
<i>Margen</i>	1,4%	4,3%	

DESGLOSE EBIT Enero - Diciembre	Año 2015 € millones	Año 2014 € millones	Var. %
Beneficio Operativo de las Divisiones	167,0	233,5	-28,5%
Costes no asignados a Divisiones	-80,9	-76,0	6,6%
Beneficio de explotación (EBIT)	86,0	157,6	-45,4%

RESULTADO FINANCIERO Enero - Diciembre	Año 2015 € millones	Año 2014 € millones
Resultado financiero*	1,1	5,0
Ganancias/ pérdidas moneda extranjera	0,4	3,6
Resultado financiero neto	1,5	8,6

* Ingresos financieros menos gastos financieros

El EBIT y el Beneficio Neto se vieron impactados por unos sobrecostes extraordinarios en el proyecto de la mejoradora en Canadá, como anunció la compañía en su avance de resultados el 15 d febrero de 2016. La ejecución de este proyecto se ha visto influida por diversos factores relacionados con los efectos de la inestabilidad global de la industria del petróleo en Alberta al reducirse drásticamente su precio. Como resultado de esto, el margen EBIT descendió hasta un 2,1%.

El resultado financiero neto se redujo desde € 8,6 millones en 2014 hasta € 1,5 millones en 2015. Este recorte fue debido a una menor cifra de efectivo en balance, a una menor remuneración de la caja y a un incremento de la deuda.

En 2015, el impuesto sobre las ganancias de la compañía fue de € 22,2 millones, lo que representa una tasa efectiva del 26,9%, superior a la tasa de 2014, por la aplicación de la Ley 27/2014, que entró en vigor el 1 de enero de 2015.

4. BALANCE CONSOLIDADO

BALANCE DE SITUACION CONSOLIDADO 31 de Diciembre	Año 2015 € millones	Año 2014 € millones
---	------------------------	------------------------

ACTIVO

Inmovilizado material e inmaterial	130,0	113,7
Inversiones en asociadas	4,9	14,6
Impuestos diferidos	186,7	81,9
Otros activos no corrientes	23,4	18,4
Activos no corrientes	345,0	228,6
Existencias	21,7	23,3
Deudores	2.401,5	1.436,9
Otros activos corrientes	73,0	58,3
Efectivo y activos financieros	772,0	691,6
Activos corrientes	3.268,3	2.210,0
TOTAL ACTIVOS	3.613,2	2.438,6

PASIVO

Fondos propios	397,5	455,8
Pasivos no corrientes	187,6	95,0
Deuda Financiera	157,7	23,7
Otros pasivos no corrientes	29,9	71,4
Provisiones	31,2	36,8
Pasivos corrientes		
Deuda Financiera	81,8	3,8
Proveedores y otras cuentas a pagar	2.611,3	1.653,6
Otros pasivos corrientes	303,8	193,6
	2.996,9	1.851,0
Total Pasivos	3.215,7	1.982,8
TOTAL FONDOS PROPIOS Y PASIVOS	3.613,2	2.438,6

FONDOS PROPIOS 31 de Diciembre	Año 2015 € millones	Año 2014 € millones
-----------------------------------	------------------------	------------------------

Capital, ganancias acumuladas, resultado del ejercicio	597,0	611,4
Autocartera	-74,2	-73,4
Reservas de cobertura	-93,2	-49,3
Dividendo a cuenta	-35,8	-35,8
Intereses minoritarios	3,7	2,9
FONDOS PROPIOS	397,5	455,8

POSICION NETA DE TESORERÍA 31 de Diciembre	Año 2015 € millones	Año 2014 € millones
Activos corrientes menos efectivo y activos financieros	2.496,2	1.518,5
Pasivos corrientes menos deuda financiera	-2.915,1	-1.847,2
CAPITAL CIRCULANTE NETO	-418,9	-328,7
Activos financieros corrientes	63,2	63,2
Efectivo y otros medios líquidos	708,8	628,4
Deuda financiera	-239,5	-27,4
POSICION NETA DE TESORERÍA	532,6	664,2
Tesorería neta + capital circulante neto	113,7	335,4

- A finales de diciembre 2015, los fondos propios de la compañía fueron € 397,5 millones, cifra inferior a la de diciembre 2014, principalmente debido al pago de dividendos y a un mayor efecto negativo de la reserva de cobertura.
- La posición de caja neta cerró en € 532,6 millones, superior a la cifra de septiembre 2015, en línea con lo esperado por la compañía.
- El Consejo de Administración aprobó proponer a la Junta General de Accionistas, la distribución de un dividendo de € 75 millones que será pagado en 2016.

En diciembre de 2015, el Consejo de Administración ya aprobó un dividendo ordinario de € 0,667, a cargo de los resultados de 2015, que se pagó el 12 de enero de 2016.

ANEXO: COMUNICACIONES A LA CNMV HECHOS RELEVANTES Y OTRAS COMUNICACIONES

En el cuarto trimestre de 2015, la compañía comunicó a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) los siguientes hechos relevantes:

- La multinacional SASOL adjudicó a Técnicas Reunidas un contrato para la construcción de las plantas de alcohol de guerbet y de etoxilación (ETO) del complejo petroquímico Lake Charles de SASOL en Westlake, Luisiana.

El alcance del contrato incluye la ingeniería, el aprovisionamiento y la construcción de las dos plantas. Se trata del último proyecto adjudicado de este nuevo gran complejo petroquímico construido por SASOL en EE. UU.

Los alcoholes etoxilados son tensioactivos (“surfactants”) utilizados en productos como detergentes, limpiadores de superficies y cosméticos, así como en productos agrícolas, textiles y pinturas. Los alcoholes de guerbet se emplean, entre otros, en cosméticos, detergentes y anticongelantes y aditivos de lubricante.

El importe del contrato es de € 150 millones aproximadamente, con un calendario estimado de ejecución de 30 meses, y se llevará a cabo en las oficinas de TR en Madrid y EE. UU.

Este nuevo proyecto reviste una gran importancia para TR, puesto que ha sido seleccionada por una empresa tan destacada como SASOL.

Sasol es una empresa internacional integrada de energía y productos químicos que hace uso de la experiencia y el talento de sus más de 31.000 empleados en 37 países. Desarrolla y comercializa tecnologías, construye y gestiona instalaciones en sedes de ámbito mundial para elaborar una amplia gama de líneas productos de gran valor añadido, que incluyen combustibles líquidos, productos químicos y electricidad con baja emisión de carbono.

- Abu Dhabi Oil Company Limited (ADOC), compañía japonesa encargada del desarrollo del campo de Hail en Abu Dhabi, adjudicó a Técnicas Reunidas un contrato para el desarrollo de la infraestructura precisa para la producción temprana de crudo en dicho campo, que se encuentra situado en la isla de Mubarráz y sus alrededores, en las proximidades de Abu Dhabi.

El contrato, que fue adjudicado bajo la modalidad llave en mano por un valor aproximado de USD 310 millones y un plazo de ejecución de 20 meses, comprende trabajos onshore desarrollados en dos islas, una de ellas artificial, y trabajos offshore consistentes en la construcción de un corredor submarino con tres tuberías y un cable de fibra óptica que comunica dichas islas. El alcance del proyecto incluye la ingeniería, el aprovisionamiento, la construcción, el

precomisionado y todos los servicios necesarios para el posterior comisionado y pruebas de las instalaciones.

El proyecto, que incluye toda la infraestructura necesaria para la separación, bombeo, transporte y sus servicios auxiliares adicionales, está situado en la zona marina protegida de Marawah, reconocida reserva de la biosfera por la UNESCO desde noviembre del 2007. La adjudicación del proyecto ADOC demuestra la capacidad y experiencia de Técnicas Reunidas para ejecutar proyectos en zonas ecológicamente sensibles.

Para Técnicas Reunidas este nuevo contrato da continuidad a las actividades de la empresa en el sector offshore y representa el quinto proyecto en Emiratos Árabes Unidos, ocho meses después de su última adjudicación en este país, fortaleciendo su presencia y su compromiso con el mismo para mantener su capacidad actual de producción de crudo y de gas.

ADOC es la empresa responsable de desarrollar los campos de crudo de Mubarráz, Umm Al Anbar, Neewat Al Ghalan y Hail. Con presencia en Abu Dhabi desde 1968, es una de las principales y más longevas empresas de producción de crudo en Abu Dhabi y en los Emiratos Árabes Unidos.

- En relación al contrato de liquidez firmado con Santander Investment Bolsa, Sociedad de Valores, SAU, la compañía comunicó información sobre las operaciones realizadas durante el primer trimestre:

RESUMEN			
	Títulos	Importe (€)	Cambio Medio
Saldo inicial	55.000	2.500.000	
Compras	1.718.520	(76.195.703,10)	44,34
Ventas	-1.699.324	75.363.029,85	44,35
Saldo final	74.196	1.667.326,74	

- La compañía comunicó a la CNMV que el Consejo de Administración aprobó el 18 de Diciembre de 2015 la distribución de € 0,667 por acción, € 35,8 millones en total, como pago anticipado del dividendo a cuenta de los resultados de 2015, que se aprobará en la próxima Junta General de Accionistas. El dividendo ordinario fue pagado el 12 de enero de 2016.

También después del cuarto trimestre, la compañía comunicó a la CNMV la siguiente información:

- En relación al contrato de liquidez firmado con Santander Investment Bolsa, Sociedad de Valores, SAU, la compañía comunicó información sobre las operaciones realizadas durante el segundo trimestre:

RESUMEN			
	Títulos	Importe (€)	Cambio Medio
Saldo inicial	74.196	1.667.327	
Compras	1.926.767	-75.649.735,37	39,37
Ventas	-1.918.414	75.363.619,97	39,37
Saldo final	82.549	1.381.211,34	

- La compañía anunció un avance de resultados correspondiente al ejercicio 2015 que serán publicados el 29 de febrero de 2016. La compañía estima que las cifras más significativas estarán en el entorno de:

Cartera: € 12.100 M

Ventas: € 4.180 M

EBIT: 86 M€

Beneficio Neto: € 60 M

Posición de Caja Neta: € 530 M

El Beneficio Neto de 2015 recoge el impacto de los sobrecostes extraordinarios que se han producido en el proyecto de la Mejoradora de Alberta en Canadá para Canadian Natural Resources Limited (CNRL). La ejecución de este proyecto se ha visto influida por factores específicos de la región de Alberta, relacionados con la inestabilidad de la industria del petróleo provocada por la reducción drástica de su precio. Las principales causas son:

- Mayor retraso del esperado en la entrega de los últimos módulos.
- Trabajos excepcionales en el emplazamiento para completar esos módulos antes de su montaje.
- El alto coste de los planes correctivos y de aceleración derivados de los altos precios de la mano de obra en Canadá, así como una productividad inferior a la habitual provocada por las circunstancias actuales de mercado.
- Una concentración de trabajo superior a la esperada, bajo las condiciones del invierno en Canadá, para poder cumplir con el compromiso de TR de finalizar el proyecto en Junio 2016.

La prioridad de Técnicas Reunidas con sus clientes es finalizar los proyectos de acuerdo a los términos comprometidos y mantener su reputación como contratista fiable y de calidad ante clientes y principales subcontratistas. Así, TR ha decidido tomar las medidas necesarias para entregar la planta a CNRL el próximo Junio 2016 y absorber los costes asociados. El resultado registrado a 31

de diciembre de 2015 por este proyecto refleja, de acuerdo con la normativa contable, los costes adicionales esperados para completar la planta.

Estimaciones para el año 2016

Técnicas Reunidas quiere reafirmar a sus inversores que su cartera actual, que incluye otros proyectos en Canadá, se está ejecutando de manera satisfactoria. El alto nivel de adjudicaciones recientes, el continuo volumen de ofertas a las que se presenta la compañía, unido a su capacidad de ejecución, garantizan un crecimiento rentable. Así, las estimaciones actuales de los principales indicadores financieros para 2016 son las siguientes:

Ventas dentro de un rango de entre €4.300 M y € 4.600M, superior a la cifra record de 2015.

Margen EBIT en torno a 4%.

Continuidad en la distribución de dividendos.

Con 55 años de experiencia en la industria, Técnicas Reunidas tiene acreditada su capacidad de evaluar los riesgos asociados a los proyectos. En las condiciones de mercado actuales, TR considera prudente adoptar una política de reconocimiento de márgenes más conservadora, e incrementar el nivel de contingencias en los proyectos. Este nivel de márgenes con mayores contingencias ofrece una mayor protección frente a desviaciones potenciales.

TR en el entorno actual

La inestabilidad global del sector del petróleo está generando una fuerte presión en toda la cadena de valor, con un impacto en la inversión mundial hasta unos niveles nunca vistos en los últimos 30 años. No obstante, La solidez del negocio de TR, su experiencia y métodos, la diversificación de productos y de geografías, así como la recurrencia de sus clientes, explican el importante volumen de adjudicaciones conseguido, pese al deterioro de los precios del petróleo.

Juan Lladó, Consejero Delegado de Técnicas Reunidas, manifiesta:

“En los últimos diez años, desde nuestra salida a bolsa, Técnicas Reunidas ha pasado de ser una compañía mediana pero con unas credenciales técnicas muy elevadas, a convertirse en uno de los líderes mundiales de nuestra industria. A día de hoy, disfrutamos de una gran reputación por la calidad de nuestra ingeniería y ejecución. Esta confianza la acredita la cartera record que la compañía ha conseguido contratar durante la crisis actual. Nuestra prioridad actual, es ejecutar los proyectos en cartera en plazo, calidad, y de forma rentable, así como fortalecer las relaciones con los clientes, tanto nuevos como existentes. Confiamos plenamente en lograr estos objetivos que nos permiten asegurar a nuestros accionistas una distribución de dividendos estable.”